

DEBR-İ ALEM

Dönmez Debriyaj Çalışanlarının İletişim Dergisi

Kasım - Aralık

Sayı 6

BÖLÜMLERİMİZ'DEN

Kalite Güvence

DÖNMEZ Debriyaj
AUTOMECHANIKA (AFTER MARKET)
FRANKFURT - ALMANYA

IAA (OEM) HANNOVER - ALMANYA
FUARLARINDA

Bilgilendirme
Debriyajınızda Yaşayabileceğiniz
Problemler **AYIRMA' MA**

BAYİLERİMİZ'den
SELİN OTOMOTİV

Tedarikçilerimiz'den
AKÇELİK Demir Çelik

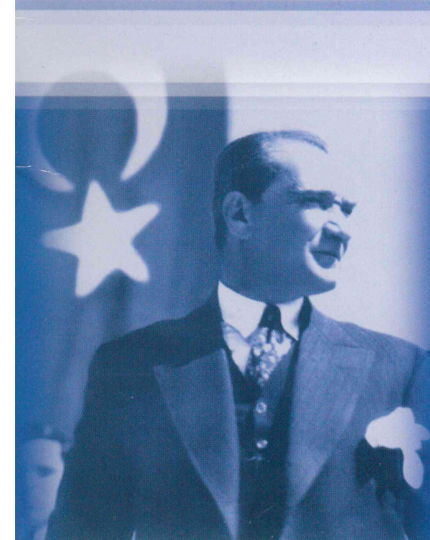
YATIRIMLARIMIZ
2008 Yatırım Planlaması
Kapsamında Alımı Gerçekleşen Tezgahlarımız



1881 - ∞

*"Benim nağiz, vücudum nasıl olsa birgün toprak olacaktır.
Türkiye Cumhuriyeti ebediyen kalacaktır."*

M. Kemal ATATÜRK





TÜKETİM;yaşamamızı sürdürebilmemiz için kaçınılmaz olan olgulardan biri. Geçmişte sadece temel ihtiyaçlarımızı gidermeye yönelik tüketimlerimiz varken, günümüzde birilerinin bizim için ihtiyaç haline getirdiği bir yaşam biçimine dönüştü. Hiç ihtiyaç duymadığımız bir çok şey ihtiyacımız varmış gibi bize sunuluyor. Bir yığın yapay ihtiyacımız oluştu. İnsani zaatlarımızdan yararlanılarak

gözümüze ve ruhumuza yönelik çeşitli alışveriş merkezleri oluşturularak sürekli bir tüketim içerisine itiliyoruz. Kitle iletişim araçları da bu tüketimi bir yaşam biçimi olarak bize sunuyor.

Tüketirken harcamalarımıza anlamlar katıyoruz. Mutluluğumuzu bu harcamalarımıza bağlıyoruz ve harcamalarımız bitince mutluluğumuz da bitiyor. Bir şey alırken yada yaparken aldıklarımızın ve yaptıklarımızın tadını çıkarmadan; yeni yapacağımız ve alacağımız şeyleri düşünüyoruz. Tüketimimiz arttıkça daha yalnız, çoğu şeyden tatmin olmayan hep daha fazlasını isteyen, güvensiz, düşünmeyen, rahatına düşkün, alışkanlıkları değişen, hasta bireylere dönüştürülüyoruz. Tüketirken farkında olmadan, sevgimizi, değerlerimizi, sağlığımızı, doğayı, zamanımızı ve daha bir çok şeyi tüketiyoruz.

Tüketikçe, TÜKENİYORUZ.

Dünyanın ve ülkemizin zor günler geçirdiği bu günlerde tüketimlerin daha bilinçli yapılmasını diliyorum.

Saygılarımla...

Derya ÇOLAK

6. SAYIMIZI ÇIKARIRKEN...



İçindekiLer

Bayilerimiz'den 4
Selin Otomotiv

Bilgilendirme 5
Debriyajınızda Yaşayabileceğiniz Problemler AYIRMA'YA

Tedarikçilerimiz'den 6 - 7
AKÇELİK Demir Çelik

İhracat 8 - 9
Dönmez Debriyaj IAA ve Automechanika Fuarlarında

Bölmelerimiz'den 10 - 11
Kalite Güvence

Dönmez Ailesi İstanbul 12 - 13
Yedek Parçacı, Yetkili Servis Oto Tamircileri

Yatırımlarımız 14
2008 Yatırım Planlamasında Alımı Gerçekleşen Tezgahlar

Ar-ge ve Dönmez 15
Otomatik Kendinden Ayarlı Debriyaj Baskısı ve Sensörlü Rulmanın Tasarım ve İmalı

Özel Günlerimiz 16

İnsan Kaynakları 17
Geleneksel Bayramlaşma Törenimiz

İnsan Kaynakları 18 - 19
Erzak ve Kırtasiye

HAMMER
Kupplungen

DÖNMEZ
DEBRİYAJ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

DÖNMEZ DEBRİYAJ
SAN.VE TİC.A.Ş ADINA;

İmtiyaz Sahibi
Hatice İVİT

Genel Yayın Yönetmeni
Taner AYPAK

Yayın Kurulu
Derya ÇOLAK
Hasan DERELİ
Murat GÖK
Ramazan ÇALIK
Önder ÇAKIR
Volkan DURAKÇAY

İletişim Adresi

Dönmez Debriyaj San.ve Tic.A.Ş.
Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
10039 sok. No:2 Çiğli / İZMİR
Tel: +90 232 376 87 66
Fax:+90 232 376 89 99
www.donmezdebriyaj.com.tr
e-mail: info@donmezdebriyaj.com.tr

Baskı

İrmak Matbaacılık
Tel: +90 232 458 33 77
627 Sk. No:8
Çamdibi - İZMİR
Baskı Tarihi : 03 /11/ 2008

Grafik Tasarım

Serap ÖZTÜR
Engin DEMİRCİOĞLU
Kadir Ceren ERÇİĞ

Yönetim Yeri

İsis Tan.Hiz.Reklam Tur.İç ve Dış Tic.Ltd Şti.
1421 Sk. No:63 K:5 D:20
Kahramanlar - İZMİR
Tel:+90 232 464 46 04
Fax:+90 232 464 61 94
www.isisajans.com
e-mail:info@isisajans.com



Değerli Okuyucularımız,

Bu sayımızda sizlere katılmış olduğumuz uluslararası fuarlardan ve üretim rakamlarımız hakkında bilgi vermek istiyorum. **Dönmez Debriyaj** Eylül ayında iki fuara üretici firma olarak katıldı. Birincisi her iki yılda bir düzenlenen **Frankfurt-Automechanika** Uluslararası Yan Sanayi Fuarı, ikincisi ise yine her iki yılda bir düzenlenen **IAA - Hannover** Ticari Araçlar Fuarı. Frankfurt - Automechanika Fuarı'nda standımızı ziyaret eden müşterilerimiz yıllardır ödün vermeden sürdürdüğümüz üretim kalitemizin yanında, müşteri taleplerini hızlı karşılamaımızdaki hassasiyetimizden duydukları memnuniyeti dile getirdiler. Artık rekabette fiyat ve kalite ile birlikte teslim tarihlerinin de giderek önem kazandığını, müşteri taleplerini en hızlı şekilde karşılayan firmaların günümüz koşullarında önemli bir avantaj sağladığının altını önemle çizdiler. IAA Hannover fuarına Dönmez Debriyaj ilk kez katıldı. Böylelikle Ana Sanayi için biraz daha hazır olduğumuz bilgisini dünya araç üreticisi firmalarına iletmek istedik.

Debriyaj baskı, diski ve rulmanı olarak 3 ana kalemden oluşan ürünlerimizi, üretim açısından adet dışında, ürünlerin farklı üretim zamanlarına sahip olması nedeni ile puan olarak da takip etmekteyiz. Son 4 yılın ilk 9 aylık üretim rakamlarına baktığımızda;

2005'te 124.222 puan,

2006'da 135.347 puan

2007'de 157.349 puan

2008'de 193.320 puanlık üretim gerçekleştirdik.

Dönmez Debriyaj ailesinin tüm üyelerini kutluyor, gösterdikleri çabanın özellikle çok önem teşkil ettiği bugünlerde devamını diliyorum.

Gündemimize oturan dünya krizi hakkındaki gelişmeleri televizyon ve gazetelerden yeterince takip etmekteyiz. Bu nedenle bu konuya sadece bir hikaye ile değinmek istiyorum. *Bir nehrin kıyısında köklenmişti gururlu meşe. Karda, kışta direnmiş, zorluklara boyun eğmemişti. O kış çok zorlu geçiyordu. Suyun seviyesi yükselmiş, bir sel kaçınılmazdı. Beklenen oldu, büyük bir sel meşeyi belinden kırdı ve sularla birlikte sürükledi. Sel sularının hızı durgun sulara varıncaya kadar sürdü. Meşe gölün sığ kenarına kadar sürüklendi. Başını kaldırıp da etrafına baktığında çevresinde suların ritmiyle salınan sazları gördü. Etrafta tufan kopuyorken sazların sakince salınmalarına bir anlam veremedi. Merakla sordu, - İncecik bedenlerinize azgın sel sularına nasıl dayandınız? Köklerinizden sizi neden söküp atamadı?

Sazlar sakince yanıt verdiler,

" Biz birlikte yaşar ve zorlu koşullarla karşılaştığımızda da durumun gereğine göre esneriz. Bazen esnemek hayatta kalmak için en gerekli davranıştır" dediler.

Dönmez Debriyaj çalışanları hep birlikte koşullara uygun davranışı ile bu selleri de atlatacağıdır.

* Excellence - Leadership Dergisi

Saygılarımla..

Beklentilerinizin Ötesinde...



Hatice İVİT
Genel Müdür



Türkiye'deki İlk Bayimiz

SELİN OTOMOTİV

Bu sayımızda Selin Otomotiv Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi kurucularından ve aynı zamanda Selin Otomotiv'in Genel Müdürü olan Arif Ölmez'e konuk olduk.

Sizi Tanıyabilir miyiz ?

1961 yılında 2 çocuklu bir ailenin ilk çocuğu olarak doğdum. O günün maddi şartlarından ötürü ben 1971 yılında kardeşim Nihat Ölmez 1975 yılında İskitler sanayisinde çıraklık yapıp okula gittik. 1979 Yılında Gazi Üniversitesi İşletme bölümünü kazandım. 1983 yılından mezun olana kadar hem üniversiteye gittim hem yedek parça işinde tezgahçılık yaptım.

Evliyim 2 çocuk sahibiyim. Oğlum Murathan 21 yaşında ve üniversite son sınıfta, kızım Selin 17 yaşında ve lise son sınıfta. İşim gereği Ankara Ticaret Odasında komite üyesiyim ayrıca Gençlerbirliği Spor Kulübünde yönetim kurulu üyesiyim.

Selin Otomotiv'i Tanıyabilir miyiz ?

1989 yılında kardeşim Nihat Ölmez ile birlikte Ankara Ata Sanayinde 40 m² alan üzerinde Selin Otomotiv Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi'ni kurduk .Ağır vasıta ticari araç gruplarına toptan oto yedek parça ticareti yapmaya başladık. O yıllarda sadece Ankara'da hizmet veriyorduk. Şu an yurt genelinde çeşitli firmaların bayiliklerini yapıyoruz; ayrıca 3 ülkeye ihracat yapmaktayız. Aynı zamanda Suudi Arabistan'ın Riyad kentinde ortağı olduğumuz bir şirketimiz var.

15 kişiden oluşan ekibimizle; Satın alma, Satış Organizasyon, Muhasebe, Satış Pazarlama, Depo birimlerimizle müşterilerimize hizmet veriyoruz.

Bayi olmanın gerekleri, zorlukları nelerdir ?

Bayi olarak işimiz çok zor aslında; bayiliğini aldığımız üretici firmaların beklentilerine cevap verip, perakendecilere ürünlerini çok iyi ve doğru sunup köprü görevini çok iyi yapmak gerekiyor. Bayi olarak ticarete uzun soluklu yer almak için her şeyden önce dürüst satıcı olup, yeni ürün gruplarına hemen adapte olmanız, ülke ve piyasa koşullarını çok iyi gözlemleyip doğru ve gerçekleştirilebilir hedefler belirleyip bunları istikrarlı bir şekilde uygulamanız , ticari bilginizi sürekli yenilemeniz gerekiyor. Bunları bizim gibi bünyelerine sindirmiş ve uygulayan bayiler ancak bu piyasada sürekliliği sağlayabiliyorlar.

Bayilik açında neden Dönmez Debriyaj'ı seçtiniz ?

Biz Dönmez Debriyaj ile 1989 yılında tanışıp bayi olarak hizmet vermeye başladık. Daha doğrusu tezgahçılık yaptığım dönemde Dönmez ürünlerini çalıştığım firmada alıp satıyordum. Dolayısıyla kalitesini ve gelecekte güçlü bir marka olacağını biliyordum. Dönmez Debriyajın Türkiye'deki ilk bayisi olmamız da bizim için ayrı bir övünç kaynağıdır. O yıllarda sayın Hasan Dönmez ile birlikte rahmetli sayın Şükrü Dönmez in bize katkıları ve teveccühü asla unutulamaz. Sizin vasıtanızla rahmetli Şükrü Dönmez'i bir kez daha şükranla anıyorum.

Ayırduğunuz zaman, hoş sohbetiniz ve misafirperverliğiniz için Debr-i Alem yayın kurulu adına teşekkür ederim.

Öncelikle bize yer verdiğiniz, Debr-i Alem'in hazırlanmasında ve yayınlanmasında emeği geçen herkese teşekkür ederiz. Ayrıca tüm meslektaşlarımızın ticaretten beklentilerinin gerçekleşip; tahsilat sorununun üst seviyelere çıktığı bu piyasa şartlarında bereketli ve bol kazançlı günler dilerim.

SELİN OTOMOTİV

San. ve Tic.Ltd.Şti.

Uzayçağı Caddesi

216 Sokak No:20-22

Ostim – ANKARA

Tel +90 312 385 95 60 (5hat)

Faks: +90 312 385 95 66

Mail: selinotomotiv@tnn.net



DEBRİYAJINIZDA YAŞAYABİLECEĞİNİZ PROBLEMLER

AYIRMA'MA



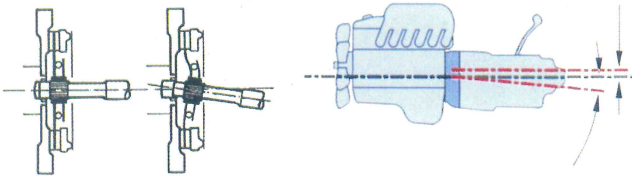
Saygı değer DER-İ ALEM okuyucuları, bundan önceki sayımızda debriyajınızda yaşanabilecek problemlerden silkeleme hakkında bilgiler vermiştik. Bu sayımızda ise ayırma'ma hakkında bilgiler vermek istiyoruz.

Öncelikle **Ayırma'ma**nın tanımını yapar isek daha doğru olacağını düşünmekteyim. Ayırma'ma aracın yol ve seyir durumuna göre vites değiştirme ihtiyacı oluştuğunda, debriyaj pedalına basılmış olunmasına rağmen, vites değişimi sağlanamaması durumu olarak adlandırılabilir. Tabi bu durum kullanıcı tarafından istenmediği ve araç kullanımını olumsuz yönde etkilediği için kısa zamanda çözüm üretilmesi gereken bir problem olarak karşımıza çıkmaktadır.

AYIRMA'MA ŞİKAYETİNİN OLUŞMA NEDENLERİ ;

- Debriyaj diski ve baskısının kullanım süresini doldurmaya başlayan araçlarda,
- Debriyaj diskin de düzlemselliği aşırı bozulmuş olan araçlarda,
- Ayıklı baskı kullanılan araçlarda, ayak ayarının uygun olmaması,
- Çukur volanlı araçlarda, volan ölçülerinde uygunsuzluk olması,
- Araç üzerinde kullanılan baskı ve diskin performans değerlerinin uygun olmaması,

- Debriyaj diskinin prizdirek mili üzerinde rahat hareket etmemesi,
- Volandaki merkezleme bilyasının rahat hareket etmemesi,
- Debriyaj rulmanının ayırma parmaklarına eşit olarak basmaması,
- Debriyaj pedalından, baskı rulmanına kadar olan hareket iletiminin uygun olmaması,
- Uygun baskı ve diskin uygun araca takılmış olmaması,
- Kullanıcı hataları gibi,



EKSENLEME HATASI

Yukarıda saydığımız nedenler bugüne kadar edindiğimiz tecrübelerle dayanılarak sıraladığımız maddelerden oluşmakta ve uyarı niteliğindedir. Bir daha ki sayımızda görüşmek dileğiyle.

Yolunuz açık, neşeniz bol olsun.

Beklentilerinizin Ötesinde...



Tedarikçilerimiz'den **AKÇELİK** Demir Çelik San. ve Tic. A.Ş.

Bu sayımızda Türkiye' de Yuvarlak Çelik sektörünün bir numaralı ve tek firması AKÇELİK'e Sayın Salih KILIÇ'a konuk olduk.

Sizi tanıyabilir miyiz ?

Salih KILIÇ.1953 Hafik – Sivas doğumluyum. O günün koşullarında yeterli imkanımız olmadığı için Lise öğrenimimi yarıda bırakıp askere gittim. Askerlik görevimi tamamladıktan sonra babamdan bir kamyonluk sermaye parası aldım. O zamanlar ufak bir dükkan aldım yeri geldi malzemeleri sırtımda taşıdım. Ben işimi yapmak için yapmadım, işimi sevdiğim için yaptım. Doğru zamanlarda doğru kararlar vererek bugünlere kendi emeklerimle geldim. Çok çalıştım ve hala da çok çalışıyorum. İki oğlum var. Büyük oğlum Yavuz, Sabancı Üniversitesi Endüstri Mühendisliği bölümünde okuyor, küçük oğlum Burak' ta Lisede okuyor. Çok çalıştığım için pek boş vaktim olmuyor. Neredeyse 18 saatimi işte geçiriyorum. Her sabah spor yaparım. Kitap okumaya çalışırım. İşim gereği fuarları takip ediyorum. Seminerlere, eğitimlere katılıyorum. İşten geri kalan zamanlarımı ailemle geçiriyorum. Vakit buldukça da dostlarımla yemeğe çıkarım.

Akçeliği tanıyabilir miyiz ?

Biz AKÇELİK olarak otomotiv yan sanayisine, makine imalatına, ziraat, denizcilik, maden, savunma, uçak – uzay, ev teknolojileri gibi sanayi kollarına 1000 mm çapına kadar ALAŞIMLI-ALAŞIMSIZ sıcak hadde – parlak çelik - dövme, kabuk soyma, soğuk çekme ve taşlanmış ürünlerini tedarik ediyoruz.

1978 yılında depodan satış ile işe başladım. 1986 yılında İzmir Çınarlıda 600 m² alanda soğuk çekme üretimimize başladık.

1989 yılında **ÇEMTAŞ**'in , 1993 yılında da **ASIL ÇELİK**'in bayiliklerini aldık.

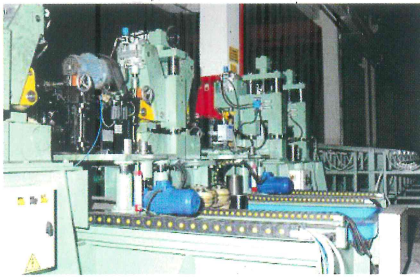
1995 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesinde toplam 10.000 m² tesisimize taşındık. Burada soğuk çekme faaliyetimizin yanına Kabuk Soyma'yı ekleyip, stoktan satışlarımızı bu fabrikamıza taşıdık.

2000 yılında, Parlak Çelik Üreticisi olarak TAYSAD'a üye olduk.

2002 yılında 13.000 m² alan üzerine Kocaeli - Gebze de tesisimizi kurduk.

2006 yılında Konya'da 3.500 m² büyüklüğünde bir Servis merkezimiz hizmete girdi.

2007 yılında İzmir tesislerini Gebzeye taşıyarak burada 60.000 ton/ yıl kapasiteli 6-80 mm arasında %100 Çatlak Kontrollü parlak çelik üretimi yapmaya başladık.



Avrupa Birliği ülkeleri, Rusya, Uzakdoğu ve Afrikaya kadar uzanan bir tedarik ağına sahibiz. Arcelor-Mittal, Corus gibi dünyanın en büyük çelik üreticilerinden çelik ithalatı gerçekleştiriyoruz. Ortadoğuya ve balkanlara ihracatımız bulunmaktadır. Tesislerimizde, 14-80 mm 20.000 ton kapasiteli çubuktan kabuk soyma, 6-45 mm 30.000 ton kapasiteli Kangaldan soğuk çekme, 14-80 mm 10.000 ton kapasiteli çubuktan çubuğa soğuk çekme, taşlama, doğrultma ve pah kırma ,çatlak kontrolü yapıyoruz. Şu an Türkiye de 6-80 mm kadar üretilen tüm ürünlere %100 çatlak garantisi veren tek firmayız. Biz kurumsal bir firmayız. Şu an İzmir tesisimizde 23, Gebze tesisimizde 74, Konya tesisimizde 10 kişiden oluşan ekibimiz ile tüm Türkiye deki müşterilerimize hizmet ve servis sağlıyoruz.

Piyasa şartlarında ayakta kalabilmek ve rekabet edebilmek için neler yapıyorsunuz ?

Kaliteden, dürüstlükten asla ödün vermiyoruz. Müşterilerimizin talep ettiği malı satıyoruz. Sorunsuz mal satıyoruz. Fabrikanın orijinal kalitesi ne ise onu veriyoruz. Geri dönüşümünü, takibini çok iyi yapıyoruz. Sertifikasız malımız yok. Müşterimizi finansal olarak destekliyoruz. Samimiyiz. Biz reçete yazmıyoruz. Bize verilen reçeteyi doğru veriyoruz. Bu sektörde işi doğru tespit edip, müşteriye ne istiyorsa onu vereceksiniz.

Ben daima satarken alıcı olurum, alıcı gibi davranırım böylece kendi hatalarımı baştan yok ederim. Ticaret bir haksız, haklı ticaret yapmak gerekiyor. Çelik işi hak, hukuk işidir.

Çelikte kaliteyi bozamazsınız. Çelik iskelet gibidir. Bütün hünerlerini sanatınızı ona işliyorsunuz. O yüzden malzeme çok önemli . Tasarım sırasında malzemenin çok iyi tespit edilmesi gerekiyor. Eskiden açık göz olanlar çelik sektöründe para kazanıyordu ama günümüzde zeki ve doğru çalışanlar para kazanıyor ve kazanacaklar. Biz doğru çalışarak insanlara faydalı olmaya çalışıyoruz. Bizim vakumsuz malzemelerimizde bile kimyasal kompozisyonu garanti eden kalite belgesi veriyoruz. OEM malzeme üreten sanayicilerin bizi tercih etmesi bunun bir göstergesi. Bizden sizler gibi doğru iş yapan firmalar mal alıyor.

Türkiye'de Çelik sektörünün sıkıntıları nelerdir ?

Reçete yanlış olursa ilaç etkili olmaz. Genellikle alıcılar malzemeyi ucuzlatmak için bilerek ya da bilmeyerek kaliteden çok fazla ödün veriyorlar. Sonuçta bu hem ürün kalitesini hem de üretim maliyetini etkiliyor. KİMSE KALİTESİZLİĞİN MALİYETİNİ HESAPLAMİYOR.

Piyasada çok fazla kalitesiz mal satılıyor. Piyasada malzemeyi budur diye boyayıp veriyorlar. Biz şartnamesiz mal satmıyoruz. Şu ekonomik kriz ortamında ödemeleri çok zor yapıyoruz. 2009'un son çevreğine kadar bu sıkıntımızın devam edeceğini düşünüyorum.

Debriyaj Sektöründe Dönmez Debriyaj'ı nerede görüyorsunuz ?

Dönmez Debriyajla 1.Sanayi sitesindeki yerinde iken Sayın Hasan Dönmez ile başlayan dostluğumuz ve çalışma hayatımız yaklaşık 15 seneye dayanan karşılıklı anlayışımızla bugünlere kadar uzandı. Dönmez Debriyaj bizim için öncelikli müşterilerimizden biri. Bizim için büyük önemi olan saygın bir firma. Kalitelerinden asla ödün vermiyorlar. Her geçen yıl büyüyen bir firma.

Ayırduğunuz zaman, misafirperverliğiniz ve liderliğiniz için teşekkür ederiz.

AKÇELİK olarak bize yer verdiğiniz için biz teşekkür ederiz.



Demir Çelik Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Merkez: 10002 Sk. No:21
Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
Çiğli - İZMİR

Tel : +90 232 376 74 32

Fax : +90 232 376 74 34

web: www.akcelik.com.tr

Gebze: Taysad Organize San. Bölg.
3. cd. 49 no'lu parsel
Şekerpinar - Gebze - KOCAELİ

Tel : +90 262 658 89 52

Fax : +90 262 658 99 75

Konya: Fevzi Çakmak Mah. Konsan
San. Sit. Darbaz Sk. No:11
Karatay - KONYA

Tel : +90 332 345 19 48

Fax : +90 332 345 23 91

e-mail: info@akcelik.com.tr



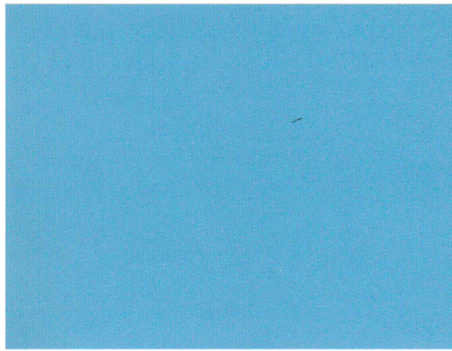
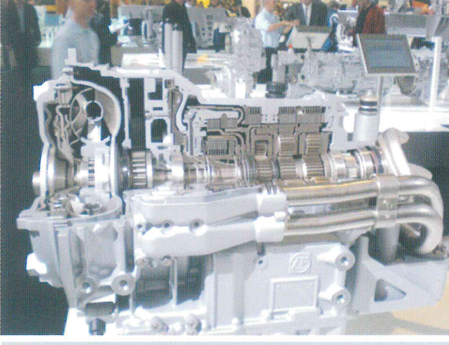
Automechanika 2008

İki yılda bir Frankfurt'ta düzenlenen ve otomobil yedek parça sektörünün nabzını tutan Automechanika Frankfurt, bu yıl 16-21 Eylül 2008 tarihinde Frankfurt'ta 20. kez gerçekleştirildi. Automechanika Frankfurt, 300.000 m² fuar alanı üzerinde kurulan Frankfurt fuar ve sergi merkezinin tamamını kaplamaktadır. Bu yıl ki Automechanika fuarı 80 ülkeden 4680 firma ve 146 ulustan yaklaşık 166000 ziyaretçiyi ağırladı. Fuarın ana teması küresel ısınma ve onun otomotiv bakım ve yedek parça sektörüne olan etkisiydi. Emüsyondan korunma ve karbondioksit azaltma alanlarındaki en son yeniliklerin sergilendiği fuarda ziyaretçiler ayrıca enerji ve materyal verimliliği yönünden öne çıkan ürünlerin ve emüsyondan korunmadaki gelişmelerin yer aldığı çevre dostu "Green Directory" (Yeşil Rehber)'i bulabildiler. Bu sene Automechanika Frankfurt'a Türkiye'den katılımcı firma ve de ziyaretçi

bakımından ilgi oldukça yüksek oldu. Fuar, dünyadaki en çok Türk katılımcı firma sayısı olan fuar olma özelliğini bu sene de korudu. Türk otomotiv yedek parça sektörünün en yüksek ihracat rakamlarına ulaşan sektör olması sebebiyle Automechanika Frankfurt fuarı Türkiye'nin ihracatı için de çok önemli bir yere sahiptir. 1971 yılında ilki düzenlenen Automechanika 2008 fuarına Dönmez Debriyaj San. ve Tic. A.Ş. olarak biz her iki yılda bir olduğu gibi, bu yılda katılımcı olarak yerimizi aldık. Fuarda firmamızı İhracat Müdürümüz Sn. Ziya US, İhracat Yöneticimiz Sn. İrem SCHLINCK, İhracat Sevkiyat Sorumlumuz Sn. Murat GÖK, Kalıp Tasarım Yöneticimiz Sn. Zeki UZEL, Planlama Yöneticimiz Sn. Bülent ÖGEÇ ve Mühendislik Hizmetleri Yöneticimiz Sn. Erhan IŞIKVER temsil etti. Fuar firmamız adına oldukça verimli geçti. Fuar sırasında mevcut müşterilerimizle ve yeni potansiyel müşterilerimizle ikili görüşmeler yapıldı.

AUTOMECHANIKA - FRANKFURT





IAA - HANNOVER

IAA 2008

Dünyanın en büyük Ticari Araç ve Yan Sanayi fuarı olan IAA Hannover 62. Uluslararası Ticari Araçlar ve Yan Sanayi Fuarı 25 Eylül - 02 Ekim 2008 tarihleri arasında, Hannover / Almanya da düzenlendi. Bu yılda fuara yoğun bir katılım oldu. Fuarı ilk kez bu sene katılan firmamız açısından verimli geçmiştir. Fuar sırasında Otomotiv Ana Sanayi üreticisi firmalarla tanışma ve ikili görüşmeler gerçekleştirme imkanımız oldu. Fuarda Firmamızı Genel Müdürümüz Sn. Hatice İVİT, İhracat Müdürümüz Sn. Ziya US, Pazarlama Müdürümüz Sn. Taner AYPAK ve Mühendislik Hizmetleri Yöneticimiz Sn. Erhan İŞIKVER temsil etmiştir.

KALİTE GÜVENCE bölümü

Dönmez Debriyaj' da üretim süreçlerimizin her aşamasında uygun kontrollerin yapılabilmesi için aşağıdaki test cihazı ve ekipmanlar mevcuttur.

- Ömür Test Cihazları (Baskı, Disk Ve Rulman İçin),
- Kuvvet Ölçüm Cihazları,
- Sertlik Ölçüm Cihazları (Rockwell, Brinell, Süper Rockwell, Wickers
- Sertlik Ölçümleri İçin)
- Korozyon Test Kabini,
- Üç Boyutlu Ölçüm Cihazı,
- Yüzey Pürüzlülük Ölçüm Cihazı,
- Sıcaklık Kontrol Cihazları, (Metal Mikroskobu),
- Mikroyapı Kontrol Cihazı (Metal Mikroskobu),
- Projeksiyon Cihazı,
- Ses Kontrol Cihazı,
- Tork Test Cihazı,
- Muhtelif Ölçü Aletleri (Kumpas, Mikrometre, Kompratör vs)
- Mastar Ve Aparatlar

Yukarıda belirtilen cihaz, ölçü aleti, master ve aparatların kalibrasyon faaliyetleri bir plan dahilinde belirlenen periyotlarda **Kalite Güvence Bölümü** tarafından yapılmakta veya akredite bir kuruluşa yaptırılmaktadır.



ÖLÇÜLEMİYEN

KALİTE GÜVENCE; bir ürün veya hizmetin kalite konusunda belirtilmiş gerekleri yerine getirmesinde yeterli güveni sağlamak için uygulanan planlı ve sistematik etkinlikler bütünü olarak tanımlanmaktadır. Temelinde ürün ya da hizmetin geçtiği tüm aşamalardaki talimatlar, görev ve sorumluluk tanımları vb. ile belgelendirmesi, çalışanların eğitilmesi ve kalite konusunda bilinçlendirilmesi ile kalitenin planlanan düzeyde en az kaynak kullanımıyla korunması yatmaktadır. Kullanıcının gereksinimleri tam olarak ve belirlendiği şekilde karşılanmadığı sürece kalite güvence sistemi tanımlanmış sayılmaz. Dönmez Debriyaj Kalite Güvence Bölümü olarak en öncelikli hedefimiz; üretimimizde ham malzeme girişinden, bitmiş ürün çıkışına kadar geçen tüm süreçlerde, maksimum müşteri memnuniyeti sağlayacak faaliyetlerin planlanması ve gerçekleştirilmesidir. Bu faaliyetlerin ulusal ve uluslararası standartlara uygunluğunu sağlamak amacı ile Dönmez Debriyaj Kalite Güvence Sistemi TSE tarafından ISO 9001 ve URS tarafından ISO/TS 16949 Kalite Yönetim Sistem Belgeleri ile belgelendirilmiştir. 2009 yılı içindedeki **TS EN ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemleri ve TS 18001 İşçi Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemleri** belgelerini de firmamıza kazandırmayı hedefliyoruz.

Kalite Güvence Sistemimizin sürekliliğini sağlamak ve sürekli iyileştirmek amacı ile Kalite Güvence Bölümü tarafından aşağıdaki çalışmalar koordine edilmektedir.

- Şirket imaj ve itibarının iyileştirilmesi,
- Minimum maliyet, maksimum güvence,
- Hurda/yeniden işleme ve müşteri şikayetleri çalışmaları,
- Ürün tasarımı faaliyetlerinde sistematik yaklaşım,
- FMEA çalışmaları,
- APQP çalışmaları,
- İç denetimler,
- Proses denetimleri,
- Ürün denetimleri,
- Müşteri denetimleri koordinasyonu,
- Müşteri Şikayetleri değerlendirme ve iyileştirme faaliyetleri,
- Düzeltici faaliyet çalışmaları,
- Önleyici faaliyet çalışmaları,
- İyileştirme faaliyet çalışmaları,
- Kalibrasyon faaliyetleri,
- Ölçü aleti yeterliliği çalışmaları,
- Makine yeterliliği çalışmaları,
- Proses yeterliliği çalışmaları,
- Tedarikçi iyileştirme ve geliştirme çalışmaları,
- Çalışan memnuniyeti anketleri,
- Müşteri memnuniyeti anketleri,
- Eğitim faaliyetleri,



Taner AYPAK

Kalite Güvence Yöneticisi - Yönetim Temsilcisi.
Firmamızda 12,5 yıldır görev yapmaktadır
Evli iki çocuk sahibidir.



Ahmet HIZLIOK

Kalite Güvence Sistem Sorumlusu.
Firmamızda 11,5 yıldır görev yapmaktadır
Evli iki çocuk sahibidir.



Mutlu OZAN

Final Kontrol - Müşteri Şikayetleri Sorumlusu
Firmamızda 10,5 yıldır görev yapmaktadır
Evli iki çocuk sahibidir.



Emre ŞENDOĞDU

Kalite Güvence Mühendisi
Firmamızda 6 ay'dır görev yapmaktadır.
Bekar.



Beklentilerinizin Ötesinde...



DÖNMEZ

Tarik ÖNNUR DÖNMEZ DEBRİYAJ Bölge Sorumlusu
gsm: 0532 701 61 46
e-mail: tarik@donmezdebriyaj.com.tr

Yerimiz el verdiği oranda geçen sayımızda tanıtmaya başladığımız İstanbul ilimizdeki Dönmez Debriyaj Ailesinin Yedek Parçacıları, Teknik Servisleri ve Oto Tamircilerinin devamı olarak aşağıda bazı Dönmez Debriyaj Ailesinin Yedek Parçacılarının, Teknik Servislerinin ve Oto Tamircilerinin bilgileri mevcuttur.



FİLİZ DİZEL

Mustafa FİLİZ
BMC - CHRYSLER - FORD
Oto Tamircisi



ERENLER OTO

Orhan DURUSU - Murat SAVGA
OTOYOL
Tamir ve Bakım Servisi



ERAL OTOMOTİV

Zeki ERAL
OTOYOL
Yedek Parçacısı



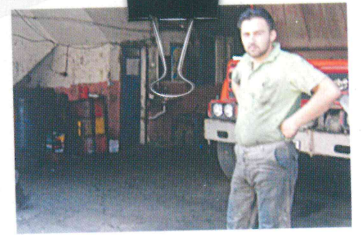
DAĞCILAR OTOMOTİV

Zeki - Ahmet DAĞCI
CHRYSLER
Tamir ve Bakım Servisi



BEYDAĞI IVECO

Muzaffer FIRAT
OTOYOL
Servis ve Yedek Parçacısı



BALCI OTO

Kazım BALCI
BMC - CHRYSLER - FORD
Oto Tamircisi



OTO İŞ

Behiç ŞEHİRLİ
CHRYSLER
Yedek Parçacısı



OTO KARGO

Atilla TİRLİ
BMC - CHRYSLER - FORD
Yedek Parçacısı



MERTLER OTOMOTİV

Serdar MERT
CHRYSLER
Yedek Parçacısı

AİLESİ İSTANBUL



FORD CARGO OTO

Sinan USTA
BMC - CHRYSLER - FORD
Tamir ve Bakım Servisi



FİLİZ MOTOR

Hilmi FİLİZ
CHRYSLER
Oto Tamircisi



ÖZ ZENGİNLER

Hulusi ZENGİN
BMC - CHRYSLER - FORD - MERCEDES
Tamir ve Bakım Servisi



YILDIZLAR OTOMOTİV

Yavuz - Hüseyin YILDIZ
BMC - CHRYSLER - FORD
Oto Tamircisi



TURBO DİZEL

Turan UZUN
BMC
Yetkili Servisi



OTO ZAFER

Abdullah YILMAZ
OTOYOL
Oto Tamircisi



OTO YILMAZ

Aytolan YILMAZ
CHRYSLER
Yedek Parçacısı



OTO ÜNAL

Mustafa ÜNAL
CHRYSLER
Yedek Parçacısı



KAZANCIOĞLU OTOMOTİV

Ali KAZANCIOĞLU
FORD - IVECO - OTOYOL - TRANSİT
Yedek Parçacısı

Artan imalat kapasitemizi karşılamak ve kalite seviyemizi korumak adına 2008 yatırım planlamamızda hedeflediğimiz ve alımını gerçekleştirdiğimiz bir adet hidrolik derin çekme presi, üç adet montaj hidrolik pres tezgahı ve bir adet diyafram yay ısıtma işlemi (otomasyon) fırını üretim parkurumuza dahil edilmiştir.



HİDROLİK DERİN ÇEKME PRESİ

Kapasite : 1300 / 100 Ton
Kullanım alanı : 1300 x 1300 mm
Kalıp Bağlama Yüksekliği : 500 mm



DIYAFRAM YAY ISIL İŞLEM (OTOMASYON) FIRINI

En : 1200 mm
Boy : 6000 mm
Yükseklik : 2000 mm
Güç : 40.000 – 240.000 kCal.

YATIRIMLARIMIZ



MONTAJ, HİDROLİK, PRES TEZGAHLARI

Kapasite : 150 Ton
Tabla Ebadı : 1120 x 700 mm
Kalıp Bağlama Yüksekliği : 250 mm



Değerli okuyucular,

5. sayımızda TÜBİTAK ve TTGV tarafından desteklenen 3. Ar-Ge projemiz olan OTOMATİK KENDİNDEN AYARLI DEBRİYAJ BASKISI VE SENSÖRLÜ RULMANIN TASARIM VE İMALİNİN genel bir açıklamasını yapmıştım. Bu sayımızda sizlere teknik kazanımlarımızı ve ekipman kazanımlarımızı detaylı olarak anlatacağım.

OTOMATİK KENDİNDEN AYARLI DEBRİYAJ'ın klasik debriyajlara göre üstünlükleri ;

- ◆ Diyafram yay üzerindeki yük azalacak,
- ◆ Eksenel montaj için herhangi bir boşluğa ihtiyaç olmayacak,
- ◆ Sistem kuvvetleri sabit olacak; pedala sürekli aynı kuvvetle basılacağından sürücüyü bir konfor sağlayacak,
- ◆ Aynı çaplı bir baskı ile daha büyük Torkları aktarmak mümkün olabilecek,
- ◆ Pedal kuvvetleri azaltılabilecek,
- ◆ Klasik baskılara göre daha sessiz çalışacak,
- ◆ Direk mekanik bir kaplin ile kolayca monte edilebilecek,
- ◆ Basit mekanik parçalar ile sağlam ve güçlü tasarım sağlanacak,
- ◆ İtmeli ve çekmeli tip baskılarda kullanılabilir.

İmal Edilecek Kalıplar ve Aparatlar

Kafesler için; 1.ve 2. açınım kesme kalıbı, Sivama kalıbı, Etek bükme kalıbı, Pencere kesme kalıbı, Göbek kesme kalıbı, Delik delme kalıbı,

Diyafram yaylar için; Pul kesme kalıbı, Slot kesme ve ezme kalıbı, Yarma kalıbı, Dış çap ezme + iç çap kesme ve ezme kalıbı, Parmak ucu bükme ve form verme kalıbı, Kalıp içinde su verme kalıbı,

Sensörlü debriyaj rulmanları için; Döküm gövde modeli, Alüminyum taşıyıcı parçanın dövme kalıpları, Plastik parçaların enjeksiyon kalıpları, Montaj aparatları,

Ayrıca; Mesnet laması kalıbı, Ayna modelleri, Baskı montaj aparatları, Disk ana saç kalıpları, Disklere balata yapıştırma aparatları,

Tüm kalıp ve aparatların tasarımları Dönmez Debriyaj A.Ş de yapılmakta, kalıpların imalatı ise kardeş kuruluşumuz Dönmez Oto Yedekleri Ltd. Şti'nde yapılmaktadır.

Gelecek sayılarımızda gerçekleştirdiğimiz diğer Ar-Ge projelerinin tanıtımında buluşmak üzere, hoşçakalınız.

Saygılarımla.

Beklentilerinizin Ötesinde...

Karşılaşmamız muhtemel, çözülmesi gereken, teknik problemler ve teknik riskler ;

- ◆ Rampa açısı ile dönme miktarı ve bunu engelleyen baskı yükü arasındaki ilişkinin tespitinde zorluklar yaşanabilir,
- ◆ Dönme hareketini sağlayacak çekme yaylarının; malzeme tespitinde, tel çapı, tel formu ve üretiminde zorluklar yaşanabilir,
- ◆ Mesnet lamalarının malzeme seçimi, kalınlık tespiti yaşanabilir,
- ◆ Kafes malzemesinin seçiminde, kalınlığının tespitinde, geometrik şekillendirmede, kalıbının tasarımında ve kalıbın işlenmesinde bazı zorluklar yaşanabilir,
- ◆ Yapıştırma balata kullanılacağından, yapıştırma malzemesi seçimi, yapıştırma ortam sıcaklığı, yapıştırma basınç değerinin tespitinde ciddi zorluklar yaşanabilir,
- ◆ Sensörlü rulmanda kullanılacak sensörün seçimindeki zorluklar yaşanabilir,
- ◆ Sensörlü rulmanın taşıyıcısının malzemesinin tespiti ve imalat yönteminde bazı zorluklar yaşanabilir.

10 KASIM 1938

MUSTAFA KEMAL ATATÜRK 'ün Vefatı

Baş komutan Mustafa Kemal Atatürk Kasım 1938' deki TBMM' nin açılışına hastalığı yüzünden katılmadı. Atatürk' e on beş gün kadar son rahat günlerini yaşama olanağını veren hastalık artık iyice ağırlaşmıştı. Böylece ömrünün büyük kısmında ülkesi ve halkı için canını dişine takarak her cephede savaşan Atatürk, 10 Kasım 1938 günü saat dokuzu beş geçte öldü. Atatürk'ün ölümü hem yurtiçinde hem yurtdışında büyük üzüntüyle karşılandı. Onun askeri dehası karşısında boyun eğmek zorunda kalan emperyalist devletlerde bile Atatürk'ün ölümü, büyük bir askerın ahirete intikal etmiş olması, gazeteler de saygı ifade eden kelimelerle açıklandı. Türkiye Cumhuriyetini kuran, Türk halkına özgürlüğünü veren büyük devlet adamı, büyük asker, baş komutanımız Mustafa Kemal Atatürk'ü saygıyla anıyor, ona minnettarlığımızı sunuyoruz.



24 Kasım Öğretmenler Günü

Öncelikle bize özgürlüğü, Cumhuriyeti, bayrağımızı, okuma yazmayı öğreten "Başöğretmen" Atatürk'ü saygıyla anmak istiyorum. Siz saygıdeğer öğretmenlerimiz çok özel, çok yüce bir mesleğin sahibisiniz. Bedeli hiçbir maddi karşılıkla ölçülemeyecek kadar saygın. Sevgi ve fedakarlığın mesleği. Sınırları okul ve sınıf duvarlarıyla çizilemeyecek, zil ile başlayıp bitmeyecek kadar ağır bir sorumluluk gerektiren kutsal bir görev. Bu mesleğin tarih boyunca da böyle görüldüğünü, "bilgelik mesleği" olarak kabul edildiğini, değerinin ve öneminin her dönemde vurgulandığını biliyoruz.

Atatürk diyor ki "Dünyanın her yerinde öğretmenler toplumun en özverili ve en saygıdeğer öğeleridir." Yüzyıllar öncesinde Diyojen, "Yeryüzünde öğretmenlikten daha şerefli bir meslek tanımıyorum." demiştir. Socrates ise öğretmenin ve öğretmenliğin önemini, "Dünyada her şeye değer biçilebilir, ama öğretmenin eserine değer biçilemez" demiştir. Çünkü onun eseri hem her şeydir hem de hiçbir şeydir" diye belirtmektedir. Saygıdeğer öğretmenlerimizin bu gününü en içten, samimi duygularla kutlarız.

3 ARALIK DÜNYA ÖZÜRLÜLER GÜNÜ



Özürlülük; doğuştan ya da kaza sonucu veya uzun süren bir hastalık sonucunda oluşan bedensel, zihinsel, duygusal ve sosyal yeteneklerin kaybı olarak tanımlanmaktadır. Bugün sağlık, eğitim, istihdam, sosyal güvenlik ve toplumsal yaşama tam katılım gibi temel sorunlarda özürlü vatandaşlarımız için de büyük fırsat eşitsizlikleri yaşanmaktadır. Ne yazık ki insanlar da olan çarpık bir bakış açısı; bedenlen sağlıklı olmayanın kendilerinden olmadığıdır. Ülkemizde özürlü vatandaşlarımız bu türden imalar içeren bakışlara, söz ve davranışlara maruz kalmaktadırlar. Özürlü vatandaşlarımızın bu gününü saygıyla kutlarken, trafik canavarının kol gezdiği ülkemiz yollarında her an bir kaza sonrası özürlü vatandaşlarımızın arasına katılabileceğimizi her zaman hatırlayarak, çevremizdeki özürlü vatandaşlarımıza saygı, sevgi ve yardım elimizle yaklaşalım, bunu unutanları uyuralım.



Geleneksel Bayramlaşma Törenimiz de ;

Yönetim Kurulu Başkanımız Sn.Hasan DÖNMEZ , Genel Müdürümüz Sn. Hatice İVİT, Yönetim Temsilcimiz Sn. Taner AYPAK, İmalat Müdürümüz Sn. Noyan DALKILIÇ, İnsan Kaynakları Müdürümüz Sn. Ayşe Kadın PAKKAN tüm çalışanların Ramazan Bayramını kutladılar.



Pazarlama Bölge Sorumlumuz Akin SARIÇOBAN'ın oğlu olmuştur.

Aramıza hoşgeldin Mehmet Efe SARIÇOBAN.

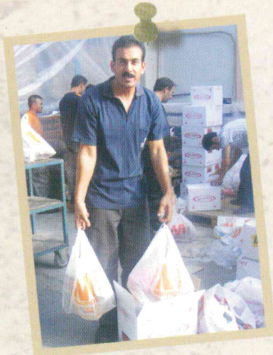
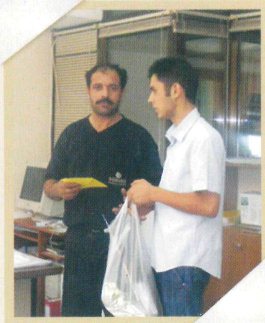


İmalat Montaj Sorumlumuz Sayın N.Sait DALKILIÇ Dokuz Eylül Üniversitesi Genel Cerrahi servisinde bir operasyon geçirmiştir. Dönmez Ailesi olarak; sağlığına kavuşup bir an önce aramıza dönmesini diliyoruz.



DOĞUM GÜNLERİ

ADI	BÖLÜMÜ	TARİH	ADI	BÖLÜMÜ	TARİH
Ayşe EŞ	Personel	02 11 1967	Sezer ÖZDEMİR	Pres	05 12 1975
Günçer DİKİLİ	Planlama	04 11 1970	Uğur YILDIZ	Montaj	08 12 1988
Kamile YURDANUR	Muhasebe	05 11 1980	Barış YİĞİT	Montaj	08 12 1984
Selahattin KARADUTLU	Isıl İşlem	09 11 1972	Atilla BÜYÜKKOCAGÖZ	Kalıp Üretim	08 12 1986
Erkan AYGÜL	Mühendislik Hiz.	11 11 1982	Serkan MAVİŞ	Bakım Onarım	14 12 1976
Serkan ÖZGÜN	Montaj	11 11 1982	Necdet TOĞRUL	Pres	15 12 1960
Neşe GELENLER	Satınalma	12 11 1979	Sibel ŞAHİN	Personel	15 12 1973
Hasan DERELİ	Pazarlama	17 11 1974	Gülşay SÜTLÜ	Muhasebe	15 12 1975
Asım YAMAN	Talaşlı İmalat	21 11 1974	Alatay ONAY	Montaj	19 12 1983
Sercan SOMON	Montaj	25 11 1983	Emre ŞENOĞUL	Kalite Güvence	23 12 1985
Hasan ORAK	Pres	25 11 1978	Murat CAN	Montaj	24 12 1972
Hasan ÇİFTÇİ	Montaj	26 11 1978	Metin ÖNCÜL	Montaj	24 12 1981
Hamza HONCA	Pres	27 11 1970	Ali BÜYÜKKOCAGÖZ	Isıl İşlem	25 12 1965
			Hulusi ŞANLI	Montaj	30 12 1964



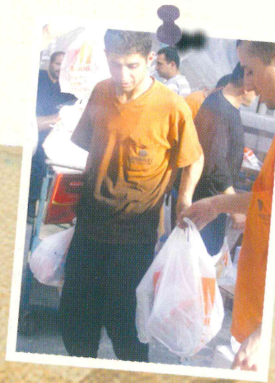
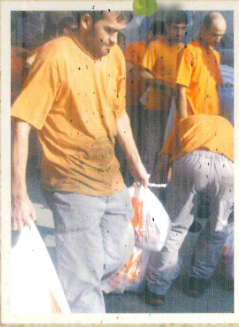


KIRTASIYE

Personel Yönetmeliğimiz gereği 2008 - 2009 Eğitim - Öğretim yılı başlangıcında tüm şirket çalışanlarımızın 68'i ilköğretim, 23'ü lise ve 15'i üniversite düzeyinde bulunan çocuklarına kırtasiye malzemeleri dağıtılmıştır. 2008 - 2009 Eğitim - Öğretim yılında tüm öğrencilere başarılar dileriz.

ERZAK

Ramazan ayında geleneksel hale gelen erzak paketlerimiz 19/09/2008 tarihinde İnsan Kaynakları Bölümündeki arkadaşlarımız tarafından tüm şirket arkadaşlarımıza dağıtıldı.



Bir çocuğun yaşam şartlarını ve geleceğe bakışını değiştirebilirsek geleceğimize yatırım yapmış olacağımızı düşünüyoruz. Bu nedenle Dönmez Debriyaj çalışanları olarak, biz ihtiyacı olan çocukların yanlarında olmaya özen gösteriyoruz. Sizlerinde aynı duyarlılığı göstermenizi diliyoruz.

Unutmayalım Çocuklar Bizim Geleceğimiz...



Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
10039 Sokak No:2 Çiğli - İZMİR

Tel: +90 232 376 87 66
Fax: +90 232 376 89 99

www.donmezdebriyaj.com.tr
e-mail: info@donmezdebriyaj.com.tr

